

**МИНОБРНАУКИ РОССИИ**  
**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ**  
**ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ**  
**«ВОРОНЕЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**  
**(ФГБОУ ВО «ВГУ»)**

**УТВЕРЖДАЮ**

Заведующий кафедрой  
Международной экономики и  
внешнеэкономической деятельности



Е.В. Ендовицкая  
*подпись, расшифровка подписи*  
17.06. 2020г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**

Б1.В.ДВ.11.01 Управление внешнеэкономической деятельностью

- 1. Шифр и наименование направления подготовки:** 38.03.02 Менеджмент
- 2. Профиль подготовки:** Бизнес-администрирование
- 3. Квалификация выпускника:** бакалавр
- 4. Форма образования:** очная
- 5. Кафедра, отвечающая за реализацию дисциплины:** кафедра Международной экономики и внешнеэкономической деятельности
- 6. Составители программы:** к.э.н., доц. Цебекова Е.П.
- 7. Рекомендована:** НМС факультета международных отношений № 6 от 17.06.2020г.
- 8. Учебный год:** 2023-2024                      **Семестр:** 8

## 9. Цели и задачи учебной дисциплины:

**Цель:** донести до обучающихся в сжатой и доходчивой форме основы и систему управления внешнеэкономической деятельностью, наиболее важные правила и нормы правового регулирования этой деятельности, сложившиеся в международной практике, в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС) и современной России.

**Задачи:** в результате прохождения учебного курса обучающиеся должны:

- получить углубленные знания об основных положениях и понятия современной внешнеэкономической сферы, условиях работы на внешнем рынке, формах и методах внешней торговли, мотивациях выхода российских предприятий на внешний рынок, организации выхода предприятий на внешние рынки, формах иностранных инвестиций привлекаемых в экономику России;

- иметь представление о важнейших Соглашениях по регулированию ВЭД, принятых в рамках Таможенного союза-ЕАЭС, методах международного регулирования ВЭД, современной системе управления ВЭД в России, методах государственного регулирования ВЭД России;

- владеть навыками формирования норм и правил правового регулирования внешнеэкономических связей государств и внешнеэкономической деятельности предприятий, основными международными и национальными правовыми документами в сфере регулирования внешнеэкономических отношений.

## 10. Место учебной дисциплины в структуре ООП: Вариативная часть. Дисциплины по выбору.

Основными видами учебных занятий по данному курсу являются лекции, практические занятия и самостоятельная работа студентов.

Лекции являются основополагающим источником знаний по изучаемому курсу. На них рассматриваются узловые разделы курса на основе специальных источников права.

Практические занятия проводятся с целью овладения практических навыков по пройденному лекционному материалу для развития аналитического мышления и умения делать выводы.

## 11. Планируемые результаты обучения по дисциплине/модулю (знания, умения, навыки), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы (компетенциями выпускников):

Компетенция		Планируемые результаты обучения
Код	Название	
ПК-5	Способен анализировать взаимосвязи между функциональными стратегиями компаний с целью подготовки сбалансированных	<b>Знать:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- основные положения и понятия современной внешнеэкономической сферы;</li><li>- основные положения и условия работы на внешнем рынке;</li><li>- механизм внешнеэкономической деятельности, формы и методы внешней торговли;</li><li>- мотивацию выхода российских предприятий на внешний рынок;</li><li>- международные экономические организации, их структуру, цели и задачи;</li><li>- наднациональные органы управления и регулирования ВЭС в рамках Таможенного союза ЕАЭС;</li><li>- систему управления ВЭД в России.</li></ul> <b>Уметь:</b>

	управленческих решений.	<ul style="list-style-type: none"> <li>- самостоятельно анализировать и правильно пользоваться источниками информации, ориентироваться в формах и направлениях развития внешнеэкономических связей;</li> <li>- применять в сфере регулирования ВЭС нормы и требования соглашений ВТО, основы российского законодательства и ЕАЭС.</li> </ul> <p><b>Владеть (иметь навык(и)):</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- показать знания фактического материала по всем основополагающим разделам курса;</li> <li>- навыками формирования норм и правил правового регулирования внешнеэкономических связей государств и внешнеэкономической деятельности предприятий.</li> </ul>
ПК-17	Способен оценивать экономические и социальные условия осуществления предпринимательской деятельности, выявлять новые рыночные возможности и формировать новые бизнес-модели.	<p><b>Знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- стратегии выбора целевого рынка и проникновения на внешние рынки;</li> <li>- организацию выхода предприятий на внешние рынки;</li> <li>- формы иностранных инвестиций, привлекаемых в экономику России;</li> <li>- международно-правовые основы внешнеэкономической деятельности;</li> <li>- многосторонние соглашения ВТО:</li> <li>- основные международные Конвенциональные соглашения, методы и правила, регулирующие ведение международной торговли;</li> <li>- методы международного регулирования ВЭД;</li> <li>- важнейшие Соглашения по регулированию ВЭД, принятые в рамках Таможенного союза ЕАЭС;</li> <li>- систему государственного управления и регулирования ВЭД России.</li> </ul> <p><b>Уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- применять приобретенные теоретические знания в области права в практической деятельности.</li> </ul> <p><b>Владеть (иметь навык(и)):</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- основными международными и национальными правовыми документами в сфере регулирования внешнеэкономических отношений;</li> <li>- делать правильные выводы и заключения из полученных теоретических знаний;</li> <li>- применять теоретические знания в практической деятельности.</li> </ul>

12. Объем дисциплины в зачетных единицах/час — 2/72.

Форма промежуточной аттестации – зачет.

13. Виды учебной работы

Вид учебной работы	Трудоемкость (часы)	
	Всего	По семестрам
		8 сем.
Аудиторные занятия	30	30
в том числе:		
лекции	10	10
практические	20	20
Самостоятельная работа	42	42
<b>Итого:</b>	<b>72</b>	<b>72</b>

### 13.1. Содержание дисциплины

п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела дисциплины
<b>1. Лекции</b>		
1.1	<b>Современное международное экономическое сотрудничество государств и их субъектов.</b>	Внешнеэкономические связи. Внешнеэкономическая деятельность. Виды внешнеэкономических связей. Формы внешнеэкономической деятельности. Функции внешнеэкономической деятельности. История внешнеэкономических связей России. Обоснование необходимости выхода России на внешний рынок.
1.2	<b>Механизм внешнеэкономической деятельности предприятия.</b>	Внешнеторговая сделка, понятие и содержание внешнеторговой сделки. Формы и методы внешней торговли. Состязательные виды международной торговли.
1.3	<b>Организация внешнеторговой деятельности предприятия.</b>	Стратегические решения во внешнеэкономической деятельности предприятия. Выбор целевого рынка для ВЭД предприятия. Стратегии проникновения на внешние рынки. Управление ВЭД предприятия. Планирование внешнеэкономической деятельности на уровне предприятия. Контроль и эффективность ВЭД предприятия. Факторы, влияющие на выбор форм и методов работы предприятия на внешнем рынке. Каналы взаимодействия российских предприятий с зарубежными иностранными партнерами. Привлечение иностранных инвестиций.
1.4	<b>Современная система управления внешнеэкономической деятельностью в ЕАЭС и России.</b>	Организация управления и регулирования ВЭД в рамках Таможенного союза ЕАЭС, а также на государственном (федеральном) уровне. Механизм управления и регулирования ВЭД на уровне региона. Управление ВЭД предприятия.
1.5	<b>Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в ЕАЭС и России.</b>	Почему нужно регулировать внешнюю торговлю. Современная международная практика регулирования ВЭД. Меры экономического воздействия. Административные методы регулирования экспортно-импортных операций. Сущность и структура правового регулирования внешнеэкономической сферы в РФ. Международные акты как составляющая российской правовой системы регулирования ВЭД. Система регулирования ВЭД в рамках ЕАЭС: таможенно-тарифное регулирование ВЭД, нетарифное регулирование ВЭД. Валютное регулирование и валютный контроль. Экспортный контроль. Регулирование иностранных инвестиций в России.
<b>2. Практические занятия</b>		
2.1	<b>Глобализационные и интеграционные процессы мировой экономики и их влияние на развитие международной торговли.</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Современное состояние и перспективы развития мировой экономики. 2. Глобализационный процесс и его положительные и отрицательные тенденции развития. 3. Роль глобализации и интеграционных процессов в развитии мировой и национальных экономик. 4. Анализ политических и экономических подходов современной интеграции (мировой опыт). 5. Интеграционный процесс в рамках СНГ. Таможенный союз-Единое экономическое пространство ЕврАзЭС.

		<p>Евразийский экономический союз (ЕАЭС) – цели, задачи, этапы, перспективы.</p> <p>6. Влияние глобализации на развитие экономики России – положительные и отрицательные моменты.</p> <p>7. Санкции стран Запада на российскую экономику и меры России по их минимизации.</p>
2.2	<p><b>Международные экономические организации и их роль в регулировании экономических отношений.</b></p>	<p><b>Вопросы для обсуждения:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Структура, цели и задачи международных экономических организаций.</li> <li>2. Организации системы ООН.</li> <li>3. Специализированные учреждения ООН.</li> <li>4. Международные финансово-кредитные организации и их значение для развития мировой торговли.</li> <li>5. Региональные интеграционные объединения.</li> <li>6. Россия в международных экономических организациях и их роль в развитии национальной экономики.</li> <li>7. ВТО и его важнейшие Соглашения, их направленность и значение для международных экономических связей.</li> <li>8. Основные принципы и нормы ВТО, направленные на развитие международной торговли</li> </ol>
2.3	<p><b>Важнейшие направления международной торговой политики.</b></p>	<p><b>Вопросы для обсуждения:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Происхождение и становление современной мировой торговой системы.</li> <li>2. Тенденции развития и этапы либерализации международной торговли.</li> <li>3. Государство и его роль в развитии экономических отношений.</li> <li>4. Торговая политика: понятие, методы, инструменты и принципы.</li> <li>5. Суть и роль протекционизма в развитии межгосударственной торговли.</li> <li>6. Либерализм (фритредерство) и его влияние на внешнюю торговлю.</li> <li>7. Формирование системы регулирования международной торговли.</li> <li>8. Внешнеэкономическая политика России и ее важнейшие составляющие на различных этапах развития: <ul style="list-style-type: none"> <li>- советский период;</li> <li>- в 90-е годы прошлого века;</li> <li>- годы подготовки присоединения к ВТО;</li> <li>- в условиях санкций стран Запада.</li> </ul> </li> </ol>
2.4	<p><b>Международная торговля товарами и контрактные модели ведения международного бизнеса.</b></p>	<p><b>Вопросы для обсуждения:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Современные формы: <ul style="list-style-type: none"> <li>– торговля сырьевыми товарами;</li> <li>– продовольственными товарами и товарами широкого потребления;</li> <li>– готовой продукцией;</li> <li>– изделиями в разобранном виде, прогрессивная сборка;</li> <li>– комплектным оборудованием.</li> </ul> </li> <li>2. Нетрадиционные методы финансирования международной торговли: <ul style="list-style-type: none"> <li>– лизинг;</li> <li>– факторинг;</li> <li>– форфейтинг.</li> </ul> </li> <li>3. Контрактные модели ведения международного бизнеса: лицензионные соглашения: <ul style="list-style-type: none"> <li>– франчайзинг;</li> <li>– соглашение на производство продукции за рубежом;</li> <li>– управленческий контракт;</li> <li>– контракты «под ключ», «продукцию в руки».</li> </ul> </li> </ol>

2.5	<b>Иностранные инвестиции в международном бизнесе.</b>	<p><b>Вопросы для обсуждения:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Понятие и мотивы международного инвестирования.</li> <li>2. Сущность иностранных инвестиций, их функции.</li> <li>3. Понятие международной инвестиционной деятельности, ее участники и объекты.</li> <li>4. Прямые зарубежные инвестиции, формы и их роль в развитии международного бизнеса. Слияния и поглощения в международном бизнесе.</li> <li>5. Портфельные инвестиции, их классификация, причины осуществления. Прочие инвестиции.</li> <li>6. Офшорный бизнес, особые экономические зоны и их роль в привлечении иностранных инвестиций.</li> <li>7. Основные инструменты международного инвестирования, их преимущества и недостатки.</li> <li>8. Современные особенности и закономерности международного инвестирования.</li> <li>9. Инвестиционный климат и его элементы. Инвестиционная привлекательность стран и регионов.</li> </ol>
2.6	<b>Международное торговое посредничество. Договоры комиссии, поручения, консигнации, агентское соглашение - в чем сходство и различие.</b>	<p><b>Вопросы для обсуждения:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Внешнеторговое посредничество и его роль в развитии внешней торговли России (история развития торгового посредничества нашей страны).</li> <li>2. Виды внешнеторговых посредников – общие положения (мировая и российская практика).</li> <li>3. Договор комиссии – основные положения (схема работы с партнерами).</li> <li>4. Договор консигнации – основные положения (схема работы с партнерами).</li> <li>5. Договор поручения (схема работы с партнерами).</li> <li>6. Агентское соглашение (схема работы с партнерами).</li> <li>7. Дистрибьютор (схема работы с партнерами).</li> <li>8. Сходство и различия между международными и российскими внешнеторговыми посредниками.</li> </ol>
2.7	<b>Современная система управления внешнеэкономической деятельностью в ЕАЭС и России.</b>	<p><b>Вопросы для обсуждения:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Система органов управления ВЭС в рамках ЕАЭС: <ul style="list-style-type: none"> <li>- наднациональные органы управления экономикой ЕАЭС;</li> </ul> </li> <li>2. Организация управления и регулирования ВЭД на федеральном уровне РФ.</li> <li>3. Организация управления и регулирования ВЭД на региональном уровне России.</li> <li>4. Управление ВЭД предприятия.</li> </ol>
2.8	<b>Правовые документы, регулирующие межгосударственные экономические отношения.</b>	<p><b>Вопросы для обсуждения:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Важнейшие конвенциональные соглашения регулирующие внешнеторговые отношения государств и практика их применения: <ul style="list-style-type: none"> <li>- Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товара 1980г. (Венская конвенция 1980г);</li> <li>- Гаагская конвенция 1986г.</li> <li>- Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА).</li> <li>- Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс».</li> </ul> </li> <li>2. Сфера применения Венской конвенции (международная и российская практика).</li> <li>3. Международная практика (отдельные страны) применения Инкотермс-2020.</li> <li>4. Направления совершенствования Инкотермс и практика применения терминов в России.</li> <li>5. Принципы УНИДРУА – практика применения.</li> <li>6. ГАТТ-1994 и другие соглашения ВТО.</li> </ol>
		<p><b>Вопросы для обсуждения:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Современная международная практика регулирования ВЭД.</li> </ol>

2.9	<b>Регулирование внешнеэкономической деятельности (международная практика).</b>	<p>2. Меры экономического воздействия.</p> <p>3. Административные методы регулирования экспортно-импортных операций.</p> <p>4. Соотношение мер экономического и административного регулирования ВЭД в отдельных странах и регионах мира.</p> <p>5. Преимущества и недостатки мер административного и экономического регулирования ВЭД.</p>
2.10	<b>Система регулирования ВЭС в рамках ЕАЭС.</b>	<p><b>Вопросы для обсуждения:</b></p> <p>1. Правовые акты по регулированию ВЭД, принятые в рамках ЕАЭС по вопросам:</p> <p>а) тарифного регулирования ВЭД;</p> <p>б) нетарифного регулирования ВЭД;</p> <p>в) валютному регулированию и экспортному контролю;</p> <p>г) перспективы развития системы регулирования в рамках ЕАЭС.</p> <p>2. Соотношение мер экономического и административного регулирования ВЭД в странах-членах ЕАЭС.</p> <p>3. Федеральные законы и другие нормативные акты Российской Федерации по вопросам:</p> <p>а) тарифного регулирования ВЭД;</p> <p>б) нетарифного регулирования ВЭД;</p> <p>в) валютному регулированию и экспортному контролю;</p> <p>г) привлечения иностранных инвестиций.</p>

### 13.2. Темы (разделы) дисциплины и виды занятий

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Виды занятий (часов)			
		Лекции	Практические	Самостоятельная работа	Всего
1	Современное международное экономическое сотрудничество государств и их субъектов.	2	4	4	10
2	Механизм внешнеэкономической деятельности предприятия.	2	4	6	12
3	Организация внешнеторговой деятельности предприятия.	2	4	10	16
4	Современная система управления внешнеэкономической деятельностью в ЕАЭС и России.	2	4	11	17
5	Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в ЕАЭС и России.	2	4	11	17
	<b>Итого:</b>	<b>10</b>	<b>20</b>	<b>42</b>	<b>72</b>

### 14. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

#### 14.1. Общие рекомендации по изучению дисциплины

Посещать лекции и конспектировать лекционный материал. Посещать практические занятия, готовить рефераты и доклады по темам, заданным преподавателем в качестве самоподготовки, выполнять задания по решению тестов, контрольные работы, возникающие вопросы обсуждать на практических занятиях. Вне этого процесса посещать библиотеку и изучать основную и дополнительную литературу, согласно приведенному списку. Пользоваться электронно-библиотечной системой для поиска и изучения литературы по данной дисциплине.

#### 14.2. Самостоятельная работа

Самостоятельная работа обучающихся направлена на повторение и изучение лекций, подготовку к практическим занятиям, экзаменационной сессии.

Запланированные часы учебной программы по самостоятельной работе предусмотрены для приобретения студентами навыков работы со специальной литературой, развития творческого мышления, исследования реального сектора экономики, применения теоретических знаний в конкретных ситуациях, а также закрепления знаний, полученных в процессе изучения дисциплины на аудиторных занятиях. Это достигается за счет выполнения студентами индивидуальных заданий и подготовки к итоговой аттестации.

В течение семестра преподаватель предлагает обучающимся ряд индивидуальных заданий для изучения по каждой теме. Содержание индивидуальных заданий приведено в специальном разделе рабочей программы. Цель данного вида работы – ознакомление с актуальной информацией по дисциплине, развитие навыков работы с конкретными практическими ситуациями и решение поставленных задач.

#### **14.3. Текущие аттестационные испытания**

Контроль знаний обучающихся включает текущий контроль знания материала лекционного курса и проведенных практических занятий. Текущий контроль знаний студентов осуществляется в процессе выполнения практических занятий, путем индивидуального и группового опроса, собеседования и тестового контроля.

По окончании изучения курса при условии выполнения всех текущих практических заданий студенты допускаются к зачету.

#### **14.4. Написание рефератов**

В случае отсутствия на аудиторных занятиях (лекциях и семинарах), а также при неудовлетворительных показателях итоговых результатов текущего аттестационного контроля знаний по аудиторной и самостоятельной работе над учебной дисциплиной студенты дополнительно, по темам, предложенным преподавателем, пишут рефераты, оформляя их в соответствии со стандартными требованиями.

#### **14.5. Методические указания по выполнению контрольной работы.**

Контрольная работа является составной частью изучения дисциплины «Управление внешнеэкономической деятельностью».

Основными *задачами*, стоящими перед студентами при выполнении работы, являются:

- приобретение и закрепление навыков работы с учебной, научной, периодической литературой и другими источниками информации;
- применение полученных в процессе обучения теоретических знаний для творческого раскрытия выбранной темы;
- использование навыков поиска, сбора, систематизации и обработки разного рода информации для проведения глубокого анализа и исследования проблемы;
- разработка обоснованных предложений по решению выявленных в процессе исследования проблем.

#### **Организация процесса написания контрольной работы.**

##### ***Выбор темы и составление плана работы***

Контрольная письменная работа начинается с выбора темы исследования. Тема работы выбирается студентом самостоятельно в соответствии с предложенной тематикой.



Предложенные темы могут быть изменены, либо студентом может быть выбрана собственная тема для исследования при условии обязательного согласования с преподавателем.

Для выбора темы и составления плана письменной работы необходимо предварительно ознакомиться с основными источниками, составить список литературы. Круг источников должен быть разнообразным: международные договоры и конвенции, соглашения, подписанные в рамках Таможенного союза ЕАЭС, учебные и научные издания, периодика, статистическая информация, нормативно-правовые акты, непубликуемые документы (диссертации, материалы фирм и т.д.), интернет-источники и др. Поощряется использование литературы на иностранных языках, в том числе зарубежной периодики. Среди источников обязательно должны присутствовать издания последних 3-х лет.

Выбранная тема, а также вопросы, подлежащие обязательному освещению в работе, согласовываются с преподавателем.

#### ***Работа с источниками***

Следующим этапом является изучение отобранной литературы.

Работа с литературой позволяет приобрести умение ориентироваться в первоисточниках, быстро выделять основные моменты и дискуссионные вопросы, систематизировать материал, грамотно излагать и аргументировать свои выводы. Письменная работа не должна копировать первоисточники, что является грубейшим нарушением авторских прав и академической этики.

Поэтому, работу с источниками рекомендуется проводить в следующем порядке:

- общее ознакомление с содержанием источника в целом по его оглавлению;
- беглый просмотр всего содержания;
- чтение в порядке последовательности расположения материала;
- выборочное чтение глав и частей, представляющих наибольший интерес с точки зрения исследуемой проблемы;
- выписка материалов (со ссылкой на источник), которые в дальнейшем могут быть использованы в работе;
- критическая оценка записанного, его редактирование и «чистовая» запись в качестве фрагмента текста работы.

Записи впоследствии позволяют правильно распределить материал по соответствующим параграфам научной работы, облегчают ее окончательное оформление и составление библиографии. После детального знакомства со всем списком отобранной литературы студент может приступать к написанию своей работы.

#### ***Структура работы***

Традиционно письменная работа включает следующие элементы: титульный лист; оглавление; введение; основная часть; заключение; список использованной литературы; приложения.

Письменная работа должна завершаться выводами автора.

Объем текстовой части работы составляет 7-10 страниц машинописного текста.

Срок сдачи и защиты контрольных работ устанавливается преподавателем на вводном занятии в начале изучения дисциплины.

### **15. Перечень основной и дополнительной литературы, ресурсов интернет, необходимых для освоения**

#### **а) основная литература:**

№ п/п	Источник
----------	----------

1.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник / под ред. Л.Е. Стровский. - М. : Юнити-Дана, 2012. - 504 с. - («Золотой фонд российских учебников»). - ISBN 978-5-238-01772-3 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=114538">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=114538</a> .
2.	Ефимова, Л.В. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ / Л.В. Ефимова. - М. : Лаборатория книги, 2010. - 76 с. ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=86583">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=86583</a> .
3.	Лылов А.И. Современная система управления и меры регулирования ВЭС в ЕАЭС: учебное пособие / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-й Дом ВГУ, 2018. – 123 с.
4.	Лылов А.И. Современный механизм и инструменты регулирования внешнеэкономической деятельности в России: учебное пособие / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2012. – 206 с.
5.	Международный бизнес: учебное пособие / Под ред. В.К. Поспелова. – М.: ВУЗОВСКИЙ УЧЕБНИК ИНФРА-М, 2014. – 260 с.

### б) дополнительная литература:

6.	Баранов В.Д. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности России: учебное пособие / В.Д. Баранов. – М.: изд-о РАГС, 2003. – 191 с.
7.	Богатых Е.А. Гражданское и торговое право: учебное пособие / Е.А. Богатых. - М.: ИНФА-М, 1996. – 192 с.
8.	Вершинин А.П. Внешнеэкономическое право. Введение в правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие / А.П. Вершинин. - М.: НОРМА: ИНФА-М, 2001. – 239 с.
9.	Воронкова О.Н. Внешнеэкономическая деятельность: организация и управление: учебное пособие / О.Н. Воронкова, Е.П. Пузакова. – М.: Экономистъ, 2005. – 496 с.
10.	Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация: И.И. Дюмулен. – М.: ЗАО «Издательство «Экономика», 2003. – 271 с.
11.	Внешнеторговое дело: учебное пособие / И.И. Кретов, К.В. Садченко. – 2-е изд., перераб. и доп.- М.: Дело и Сервис, 2010. – 368 с.
12.	Внешнеэкономическая деятельность: учебник / Б.М. Смитиенко, В.К. Поспелов, С.В. Карпова и др.; Под ред.Б.М. Смитиенко, В.К. Поспелова. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Издательский центр «Академия», 2004. – 304 с.
13.	Волгина Н.А. Международная экономика: Учебное пособие / Н.А. Волгина. – М.: Эксмо, 2006. – 736 с.
14.	Грачев Ю.Н. Внешнеэкономическая деятельность. Организация и техника внешнеторговых операций: учебное пособие / Ю.Н. Грачев. – М.: Дело, 2000. – 386 с.
15.	Гриффин Р., Пастей М. Международный бизнес. 4-е изд. / Пер. с англ. под ред. А.Г. Медведева. – СПб.: Питер, 2006. – 1088с.: ил. – (Серия «Классика МВА»).
16.	Королев В.Б. Коммерческое право. Вопросы и ответы: учебное пособие / В.Б. Королев. – М.: Юриспруденция, 2000. – 119 с.
17.	Лазарева Т.П. Международное торговое право. Расчеты по контрактам: учебное пособие / Т.П. Лазарева. – М.: Юстицинформ, 2003. – 286 с.
18.	Лылов А.И. Мировая торговая система и Россия: монография / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2013. – 249 с.
19.	Лылов А.И. Правовые основы внешнеэкономической деятельности. Контрактное право: учебное пособие / А.И. Лылов, Л.Д. Хацкевич. - Воронеж: «Истоки», 1999. – 331 с.
20.	Международная торговля: учебное пособие / В.И. Трухачев и др.- Ставрополь: Изд-во СтГАУ «АГРУС», 2005. -420 с.
21.	Мировая экономика и международные отношения: учебник / под ред. проф. А.С. Булатова, проф. Н.Н. Ливенцева. – М.: Магистр, 2008. – 654 с.
22.	Новиков, В.Е. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость / В.Е. Новиков, В.Н. Ревин, М.П. Цветинский. - Эл. изд. - М. : БИНОМ. Лаборатория знаний, 2012. - 330 с. - ISBN 978-5-9963-1130-9 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=221979">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=221979</a>

23.	Ноздрева Р.Б. и др. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью: 17 – модульная программа для менеджеров «Управление развитием организации». Модуль 10.- М.: ИНФРА-М, 2000
24.	Плотников А.И. Новый ИНКОТЕРМС: содержание, практика применения, комментарии / А.И. Плотников.- М.: "Изд-во ПРИОР", 2002. – 49 с.
25.	Родыгина Н.Ю. Организация и техника внешнеторговых операций: учебное пособие. – М.: Высшее образование. 2008. – 372 с.
26.	Розенберг М.Г. Международный договор и иностранное право в практике Международного коммерческого арбитражного суда. - М.: Статут, 2000.- 128 с.
27.	Розенберг М.Г. Венская конвенция ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров. К 10 летию ее применения Россией / М.Г. Розенберг. - М.: Статут, 2002. – 108 с.
28.	Ростовский Ю.М., Гречков В.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / Ю.М. Ростовский, В.Ю. Гречков. – 3-е изд. перераб. и доп. – М.: Магистр, 2008. – 591с.
29.	Смирнова Н.Н. Международное торговое право: конспект лекций / Н.Н. Смирнова. – СПб.: Альфа, 2001. – 125 с.
30.	Солодков Г.П. Международный бизнес: организация и управление: учебное пособие / Г.П. Солодков, Э.Т. Рубинская, Э.Д. Рубинская. – Ростов н/Д : Феникса, 2009. – 379 с.
31.	Толстых В.Л. Международное право. Практикум / В.Л. Толстых. – М.: Юристъ, 2002 – 255 с.

**в) информационные электронно-образовательные ресурсы (официальные ресурсы интернет):**

1.	Электронно-библиотечная система «Университетская библиотека ONLINE» - URL <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=114538">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=114538</a> .
2.	"https://edu.vsu.ru/ - образовательный портал «Электронный университет ВГУ» / LMC Moodle"
3.	<a href="http://www.tsouz.ru">www.tsouz.ru</a>
4.	<a href="http://www.minpromtorq.gov.ru">www.minpromtorq.gov.ru</a>
5.	<a href="http://www.economy.gov.ru">www.economy.gov.ru</a>
6.	<a href="http://www.evrazes.com">www.evrazes.com</a>
7.	<a href="http://www.customs.ru">www.customs.ru</a>
8.	<a href="http://www.imf.ru">www.imf.ru</a> – МВФ
9.	<a href="http://www.unctad.org">www.unctad.org</a> – ЮНКТАД
10.	<a href="http://www.wto.org">www.wto.org</a> , <a href="http://www.wto.ru">www.wto.ru</a> – ВТО
11.	<a href="http://www.worldbank.org">www.worldbank.org</a> – Группа ВБ

**16. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы.**

№ п/п	Источник
1.	Конспекты лекций, размещенные на <a href="https://edu.vsu.ru/">https://edu.vsu.ru/</a>
2.	Задания для практических занятий, размещенные на <a href="https://edu.vsu.ru/">https://edu.vsu.ru/</a>
3.	Задания и методические указания для выполнения контрольных работ

**17. Информационные технологии, используемые для реализации учебной дисциплины, включая программное обеспечение и информационно-справочные системы (при необходимости):**

Дисциплина реализуется с применением элементов электронного обучения и дистанционных образовательных технологий (ЭО и ДОТ) («Электронный университет» <https://edu.vsu.ru/>).

Используются такие средства информационно-коммуникационных технологий. как текстовые редакторы, электронные таблицы, средства подготовки презентаций, облачный сервис Яндекс.

**18. Материально-техническое обеспечение дисциплины:**

Учебная аудитория: специализированная мебель, ноутбук, проектор.

## 19. Фонд оценочных средств:

### 19.1 Перечень компетенций с указанием этапов формирования и планируемых результатов обучения

Код и содержание компетенции (или ее части)	Планируемые результаты обучения (показатели достижения заданного уровня освоения компетенции посредством формирования знаний, умений, навыков)	Этапы формирования компетенции (разделы (темы) дисциплины или модуля и их наименование)	ФОС* (средства оценивания)
<p><b>ПК-5.</b> Способен анализировать взаимосвязи между функциональными стратегиями компаний с целью подготовки сбалансированных управленческих решений.</p>	<p><b>Знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- основные положения и понятия современной внешнеэкономической сферы;</li> <li>- основные положения и условия работы на внешнем рынке;</li> <li>- механизм внешнеэкономической деятельности, формы и методы внешней торговли;</li> <li>- мотивацию выхода российских предприятий на внешний рынок;</li> <li>- международные экономические организации, их структуру, цели и задачи;</li> <li>- наднациональные органы управления и регулирования ВЭС в рамках Таможенного союза ЕАЭС;</li> <li>- систему управления ВЭД в России.</li> </ul>	<p>Внешнеэкономические связи. Внешнеэкономическая деятельность. Виды внешнеэкономических связей. Формы внешнеэкономической деятельности. Функции внешнеэкономической деятельности. История внешнеэкономических связей России. Обоснование необходимости выхода России на внешний рынок. Организация управления и регулирования ВЭД в рамках Таможенного союза ЕАЭС, а также на государственном (федеральном) уровне. Механизм управления и регулирования ВЭД на уровне региона. Управление ВЭД предприятия.</p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>
	<p><b>Уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- самостоятельно анализировать и правильно пользоваться источниками информации, ориентироваться в формах и направлениях развития внешнеэкономических связей;</li> <li>- применять в сфере регулирования ВЭС нормы и требования соглашений ВТО, основы российского законодательства и ЕАЭС.</li> </ul>	<p>Выбор целевого рынка для ВЭД предприятия. Стратегии проникновения на внешние рынки. Управление ВЭД предприятия. Планирование внешнеэкономической деятельности на уровне предприятия. Контроль и эффективность ВЭД предприятия. Современная международная практика регулирования ВЭД.</p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>
	<p><b>Владеть (иметь навык(и)):</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- показать знания фактического материала по всем основополагающим разделам курса;</li> <li>- навыками формирования норм и правил правового регулирования внешнеэкономических связей государств и внешнеэкономической деятельности предприятий.</li> </ul>	<p>Факторы, влияющие на выбор форм и методов работы предприятия на внешнем рынке. Каналы взаимодействия российских предприятий с зарубежными иностранными партнерами. Привлечение иностранных инвестиций.</p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>
	<p><b>Знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- стратегии выбора целевого рынка и проникновения на внешние рынки;</li> <li>- организацию выхода предприятий на внешние рынки;</li> <li>- формы иностранных</li> </ul>	<p>Внешнеторговая сделка, понятие и содержание внешнеторговой сделки. Формы и методы внешней торговли. Состязательные виды международной торговли.</p>	

<p><b>ПК-17</b> Способен оценивать экономические и социальные условия осуществления предпринимательской деятельности, выявлять новые рыночные возможности и формировать новые бизнес-модели.</p>	<p>инвестиций, привлекаемых в экономику России; - международно-правовые основы внешнеэкономической деятельности; - многосторонние соглашения ВТО: - основные международные Конвенциональные соглашения, методы и правила, регулирующие ведение международной торговли; - методы международного регулирования ВЭД; - важнейшие Соглашения по регулированию ВЭД, принятые в рамках Таможенного союза ЕАЭС; - систему государственного управления и регулирования ВЭД России.</p>	<p>Почему нужно регулировать внешнюю торговлю. Меры экономического воздействия. Административные методы регулирования экспортно-импортных операций. Стратегические решения во внешнеэкономической деятельности предприятия. Сущность и структура правового регулирования внешнеэкономической сферы в РФ. Международные акты как составляющая российской правовой системы регулирования ВЭД. Российское законодательство государственного регулирования ВЭД.</p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>
	<p><b>Уметь:</b> - применять приобретенные теоретические знания в области права в практической деятельности.</p>	<p>Внешнеторговая сделка, понятие и содержание внешнеторговой сделки. Формы и методы внешней торговли. Состязательные виды международной торговли.</p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>
	<p><b>Владеть (иметь навык(и)):</b> - основными международными и национальными правовыми документами в сфере регулирования внешнеэкономических отношений; - делать правильные выводы и заключения из полученных теоретических знаний; - применять теоретические знания в практической деятельности.</p>	<p>Система регулирования ВЭД в рамках ЕАЭС: таможенно-тарифное регулирование ВЭД, нетарифное регулирование ВЭД. Регулирование бартерных операций. Валютное регулирование и валютный контроль. Экспортный контроль. Регулирование иностранных инвестиций в России.</p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>
<p><b>Промежуточная аттестация – контрольная работа, зачет</b></p>			<p><b>КИМ</b></p>

## 19.2 Описание критериев и шкалы оценивания компетенций (результатов обучения) при промежуточной аттестации

Для оценивания результатов обучения на зачете используются следующие показатели: владение понятийным аппаратом данной области науки (теоретическими основами дисциплины), применять теоретические знания для решения практических задач, умение использовать известные методики, умение решать практические задачи.

Для оценивания результатов обучения на зачете используется – зачтено, не зачтено

**Соотношение показателей, критериев и шкалы оценивания результатов обучения.**

Критерии оценивания компетенций	Уровень сформированности компетенций	Шкала оценок
Знание теоретических основ предмета, умение логично излагать материал, делать выводы и обобщения, умение анализировать практические ситуации.	Базовый уровень	Зачтено
Отсутствие знаний основных понятий, показателей, используемых в дисциплине.	Низкий уровень	Не зачтено

### **19.3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной**

#### **19.3.1 Перечень вопросов к зачету:**

1. В чем сущность понятия и содержания ВЭС?
2. Какие функции выполняют ВЭС?
3. Перечислите основные виды и формы ВЭС.
4. Раскройте понятие и содержание ВЭД.
5. Дайте характеристику направлений, видов, форм и функций ВЭД.
6. Покажите взаимосвязь между ВЭС и ВЭД.
7. Дайте понятие и раскройте основные направления МЭО.
8. Перечислите важнейшие признаки МЭО.
9. Охарактеризуйте предмет, объекты и субъекты МЭО.
10. В чем сущность понятия и содержания международного бизнеса?
11. Изложите историю развития ВЭС России.
12. Проанализируйте реформу ВЭС России в 90-е годы прошлого века.
13. Подведите итоги реформирования ВЭС России.
14. Обоснуйте необходимость выхода России на международный рынок.
15. Раскройте суть общих положений работы предприятия на внешних рынках.
16. Перечислите основные причины (мотивы) выхода предприятия на внешний рынок.
17. Назовите основные трудности и опасности выхода предприятий на внешние рынки.
18. Раскройте классификацию внешнеэкономических операций.
19. В чем сущность международной торговой сделки?
20. Покажите взаимосвязь между ВЭД, ВЭО и МТС.
21. Дайте характеристику внешнеторговых операций (ВТО) по направлениям торговли.
22. Дайте классификацию ВТО по методам торговли.
23. Охарактеризуйте прямые методы торговли.
24. Раскройте содержание косвенных методов торговли.
25. Какие существуют виды ВТО через посредников?
26. В чем сущность торговли готовой продукцией?
27. Дайте характеристику торговли продукцией в разобранном виде.
28. Что под собой подразумевает аренда машин и оборудования?
29. Что собой представляет встречная торговля? Перечислите виды встречной торговли.
30. В чем специфика форм торговли кооперируемой продукцией?
31. Расскажите о механизме компенсационных операций.
32. В чем смысл принятия стратегических решений во внешнеэкономической деятельности предприятия?
33. Определите подходы выбора целевого рынка для ВЭД предприятия. Стратегии выбора целевого рынка.
34. Охарактеризуйте принципы построения внешнеэкономических служб на предприятии.
35. В чем суть планирования ВЭД на предприятии?
36. Перечислите факторы, влияющие на выбор форм и методов работы предприятия на внешнем рынке.
37. Назовите каналы взаимодействия российских предприятий с зарубежными партнерами.
38. Охарактеризуйте канал осуществления ВЭД посредством использования услуг внешнеторговых посредников.
39. Проанализируйте типы внешнеторговых посредников.
40. Определите преимущества и недостатки использования посреднических услуг во внешней торговле.
41. Охарактеризуйте канал осуществления самостоятельной ВЭД на основе создания внешнеторговой фирмы в составе предприятия.
42. В чем специфика канала осуществления прямых производственных и научно-производственных связей?
43. Раскройте смысл понятий «инвестиции» и «инвестиционная деятельность».
44. Проанализируйте понятия «иностранные инвестиции», сложившиеся в России.
45. Раскройте содержание необходимости привлечения иностранных инвестиций в российскую экономику и понятия «инвестиционный климат».
46. В чем суть прямых иностранных инвестиций?
47. Дайте определение портфельных и прочих иностранных инвестиций.



аэропорт)												
12. Таможенная очистка при импорте												
13. Доставка товара от основного Перевозчика												
14. Разгрузка в пункте назначения												

- затраты продавца;
  - затраты покупателя;
  - затраты продавца или покупателя, в зависимости от пункта передачи товара по договоренности между сторонами (использование вариантов):
- РО - риски по основной транспортировке лежат на покупателе;
- РП - риски по основной транспортировке лежат на продавце.

### Задание 2

#### Инкотермс. Выбор базиса поставки.

При обсуждении условий контракта стороны достигли договоренности об отгрузке товара в порту Санкт-Петербурга на судно, зафрахтованное иностранным покупателем. Российская фирма-экспортер осуществляет поставку товара в контейнерах на терминал экспедиторской компании, которая и обеспечивает погрузку на судно.

#### Вопрос:

Какое базисное условие поставки целесообразно зафиксировать в контракте?

### Задание 3

#### Базисные условия поставки.

Предприятие в Москве продало небольшую партию велосипедов в США с условием доставки авиатранспортом в Нью-Йорк на базисе поставки «свободно у перевозчика в аэропорту Шереметьево», оплатив авиаперевозчику стоимость транспортировки от Шереметьево до аэропорта в Нью-Йорке.

#### Вопросы:

1. Каковы обязанности отечественного предприятия по осуществлению данной поставки?
2. В чем ошибочность его действий?

### Задание 4

#### Базисные условия поставки.

Предприятие в Рязани закупило партию компьютеров в Корею с базисом поставки CIF Москва. Каковы обязательства сторон по исполнению контракта в соответствии с этим базисом? В чем ошибка предприятия с точки зрения:

- неадекватности применения базиса;
- излишних затрат на транспортировку;
- дополнительных валютных затрат, возникших при исполнении этого контракта.

**Вопрос:** Какой правильный базис поставки, с вашей точки зрения, должен быть применен?

### Задание 5

#### Базисные условия поставки. Обязанность покупателя оплатить товар.

Российская фирма (истец), требовала с ответчика, немецкой фирмы, взыскания задолженности по оплате товаров, которые были отгружены в адрес ответчика на условиях FOB Санкт-Петербург, и были оплачены покупателем лишь частично. Товаросопроводительные документы свидетельствовали о том, что товар пересек борт судна в порту отгрузки в надлежащем состоянии. Ответчик в обоснование своих действий ссылался на то, что часть груза была получена в ненадлежащем состоянии.

#### Вопрос:

Обязан ли покупатель оплатить товар, будет ли удовлетворен иск российской фирмы?

### Задание 6

#### Базисные условия поставки и возмещение ущерба.

Индийская фирма поставила продукты питания, упакованные в мешки, в адрес российской компании на условиях СИФ «Новороссийск» (со ссылкой на Инкотермс-2010). По прибытии в порт Новороссийска выяснилось, что часть товара испорчена, так как стены и крышки трюмов корабля, куда были погружены мешки, покрыты ржавчиной, и эта ржавчина проникла сквозь мешки, в которые были упакованы продукты.



Российская компания обратилась за возмещением убытков вреда к страховой компании, в которой был застрахован груз, но она отказалась возместить убытки. Страховщик при этом ссылаясь на то, что оформленная поставщиком товара (индийской фирмой) страховка не покрывает затраты, связанные с задержкой, а в данном случае убытки связаны в основном с тем, что судно задержалось в пути на 22 дня. Кроме того, страховка не покрывает потери, вызванные непригодностью судна к транспортировке соответствующего груза на момент погрузки, если страхователь (поставщик товара) был об этом осведомлен.

**Вопрос:**

*Кто должен возместить ущерб российской компании, страховщик или индийская фирма-продавец?*

**Задание 7**

**Выбор базиса поставки. Обязанности покупателя.**

В контракте зафиксировано условие EXW или FAS. В этом случае покупатель принимает на себя таможенную очистку вывозимых товаров в стране продавца.

**Вопрос:**

*С какими проблемами может столкнуться покупатель при выполнении этих обязательств?*

**Задание 8**

**Базисные условия поставки, страхование и возмещение ущерба.**

В соответствии с контрактом товар был поставлен на условиях СИФ, с оплатой 100% стоимости по отгрузке. При разгрузке товар был поврежден.

Покупатель предъявил иск продавцу о взыскании стоимости поставленного товара в полном объеме.

**Вопрос:**

*Будет ли удовлетворен иск покупателя?*

**19.3.3 Тестовые задания (примерный вариант)**

**1. Деятельность, какой организации оказывает решающее воздействие на либерализацию мировой торговли**

- а) ВТО      б) МБРР      в) ЕБРР      г) МВФ      д) МОТ

**2. Прямые инвестиции это:**

- а) платежи по операциям с зарубежными партнерами
- б) предоставление займов
- в) экономическая помощь
- г) владение решающей долей собственности, дающей право осуществлять управленческий контроль
- д) диверсификация портфеля ценных бумаг

**3. Аргументы в пользу протекционизма**

- а) способствует углублению МРТ
- б) способствует усилению специализации страны в мировом производстве
- в) способствует росту благосостояния населения
- г) защищает экономическую независимость государства
- д) защищает важнейшие отрасли экономики
- е) уничтожает конкуренцию

**4. Специализация отдельных стран на определенных видах производственной деятельности товарах, услугах, результатах научно-технического прогресса, которые реализуются на мировом рынке — это:**

- а) международная интеграция
- б) международное кооперирование
- в) международное разделение труда
- г) международная концентрация производства

**5. Основной компонент в российском экспорте в страны Западной Европы**

- а) электроэнергия      б) промышленная продукция      в) полуфабрикаты
- г) топливно-сырьевые ресурсы      д) сельскохозяйственная продукция      е) машины и оборудование

**6. Разность стоимостных объемов экспорта и импорта это:**

- а) торговое сальдо    б) торговый оборот    в) внешнеторговый баланс    г) мировой спрос

**7. Лицензия это:**

- а) разрешение на свободную торговлю товарами  
б) разрешение на продажу товаров по определенной цене  
в) разрешение на ввоз/вывоз товаров, подлежащих лицензированию  
г) разрешение на свободный импорт товаров  
д) разрешение на свободный импорт ограниченной продукции

**8. Основные субъекты международных экономических отношений:**

- а) профессиональные организации различных стран  
б) транснациональные корпорации  
в) международные экономические организации  
г) благотворительные организации с международными масштабами деятельности

**9. Мировые цены – это:**

- а) цены крупнейших экспортно-импортных сделок, заключаемых на мировых товарных рынках в основных центрах международной торговли  
б) среднеарифметические цены международной торговли  
в) все виды цен, складывающихся в международной торговле  
г) цены, которые согласованно определяет мировое сообщество через систему своих институтов

**10. Таможенные пошлины по способу исчисления бывают:**

- а) импортные    б) адвалорные    в) сезонные    г) преференциальные  
д) специфические    е) комбинированные

**11. Предположим, что страны А и В экспортируют продукцию в страну С. Страна А в коротком периоде вводит эмбарго на торговлю со страной С, при этом страна В не присоединяется. Что можно утверждать с экономической точки зрения:**

- а) С проиграет, А и В выиграют  
б) А и С проиграют, В выиграет  
в) В и С проиграют, А выиграет  
г) все страны проиграют  
д) благосостояние всех стран не изменится

**12. Укажите наиболее выгодные базисные условия поставки товаров:**

- а) для продавца    б) для покупателя

Критерии оценивания:

- более 50% правильных ответов – зачтено  
- менее 50% правильных ответов - незачтено

**19.3.4 Перечень заданий для контрольных работ (темы контрольных работ)**

1. Основные тенденции развития современного международного бизнеса (отраслевой или территориальный аспект).
2. Влияние правовой среды разных стран на развитие международного бизнеса.
3. Влияние экономических условий разных стран на развитие международного бизнеса.
4. Международная конкуренция. Конкурентная среда как фактор международных деловых операций.
5. Международное разделение труда, его влияние на деловые операции.
6. Интернационализация производства и транснациональные корпорации в международном бизнесе.
7. Глобальная приватизация и реформирование как факторы развития международного бизнеса.
8. Малое и среднее предпринимательство экономически развитых стран в международном бизнесе.
9. Малое и среднее предпринимательство стран Азии (других регионов) в международном бизнесе.
10. Крупнейшие финансовые организации мира и их роль в международном бизнесе.
11. Долларизация мировой экономики и международного бизнеса.
12. Неравномерность экономического развития стран и регионов и ее влияние на деловые операции.
13. Роль транснациональных корпораций в экономике стран разных типов и проблема контроля их деятельности.

14. Участие России в международных деловых операциях: проблемы и перспективы.
15. Международные интеграционные объединения как фактор развития международного бизнеса.
16. Международные экономические организации и их влияние на деловые операции.
17. Место и роль США в международном бизнесе.
18. Место и роль ЕС в международном бизнесе. Проблемы и перспективы развития.
19. Научно-технический прогресс как один из определяющих факторов развития международного бизнеса.
20. Социально-культурные особенности ведения бизнеса в разных странах и регионах.
21. Учет особенностей зарубежной культурной среды в международном бизнесе.
22. Управление международной деятельностью компаний.
23. Особенности динамики развития и структура современного международного бизнеса.
24. Положительные и отрицательные моменты деятельности транснациональных корпораций.
25. Место и роль теневой экономики в мировой экономике и международном бизнесе.
26. Человеческая и культурная составляющие международного бизнеса.
27. Финансовые и экономические кризисы. Влияние кризисов на международные деловые операции.
28. Стратегические аспекты развития транснациональных корпораций.
29. Организационные структуры в управлении международной деятельностью.
30. Проблемы и перспективы экономических взаимоотношений России с разными группами стран.
31. Международная торговля товарами как форма деловых операций.
32. Особенности деятельности фирм на различных типах рынков в условиях глобализации.
33. Инвестиции как форма международных деловых операций.
34. Мировые экономические порядки как сконцентрированное выражение тенденций развития международного бизнеса на разных этапах.
35. Влияние зарубежных инвестиций на экономику национального государства.
36. Совершенствование форм и методов международной торговли.
37. Государственное регулирование как фактор, влияющий на бизнес.
38. Особенности организационной структуры компаний при осуществлении международной деятельности.
39. Значение транснациональных корпораций для развития международного бизнеса.
40. Новые индустриальные страны, их место и роль в международных деловых операциях.
41. Влияние деятельности транснациональных корпораций на экономику отдельных стран.
42. Современная внешнеэкономическая политика России.
43. «Фирма» в России: понятие и их классификация
44. Механизм биржевой торговли товарами.
45. Организационные формы аукционной торговли.
46. Разновидности и специфика оффшорного бизнеса?
47. Зоны свободной торговли и таможенные союзы.
48. Цели внешнеэкономической деятельности конкретного предприятия.
49. Основные причины (мотивы) выхода предприятия на внешние рынки.
50. Цена как выразитель экономических интересов предприятия при выходе на внешние рынки.
51. Основные трудности и опасности работы предприятия на внешних рынках.
52. Стратегические решения во внешнеэкономической деятельности предприятия.
53. Выбор целевого рынка для ВЭД конкретного предприятия.
54. Современные стратегии проникновения на внешние рынки российских предприятий.
55. Организация управления ВЭД предприятия в России.
56. Факторы, влияющие на выбор форм и методов работы предприятия на внешнем рынке.
57. Особенности привлечения иностранных инвестиций в регионы России.
58. Мотивы ведения международного бизнеса компаниями развитых стран.
59. Мотивы ведения международного бизнеса российскими компаниями.
60. Мотивы ведения международного бизнеса компаниями стран Юго-Восточной Азии.
61. Анализ и оценка страновых рисков ведения международного бизнеса.
62. Особенности международных конкурентных преимуществ российских компаний.
63. Мотивы и модели международного предпринимательства.
64. Методы интернационализации предпринимательства и степени риска.
65. Основные организационные формы международного предпринимательства.
66. Особенности совместного предпринимательства в России.
67. Международная экономическая интеграция и развитие международного предпринимательства.
68. Основные субъекты международного предпринимательства.
69. Организация работы по изучению партнеров (контрагентов).
70. Переговоры с зарубежными партнерами, деловая переписка и деловой протокол.
71. Виды международных посредников.
72. Структура и содержание посреднических соглашений.

73. Цели и способы прямого инвестирования.
74. Факторы, влияющие на выбор способа прямого инвестирования.
75. Регулирование иностранных инвестиций в принимающей стране.
76. Порядок создания предприятия с иностранными инвестициями в принимающей стране.
77. Выбор формы и страны регистрации зарубежной фирмы.
78. Региональные формы привлечения иностранных инвестиций.
79. Оффшорная зона: сущность, формы и функции.
80. Выгоды и риски оффшорного бизнеса.
81. Признаки и механизмы функционирования оффшорной компании.
82. Роль оффшорных зон в международном движении финансовых потоков

### **18.3.5 Темы курсовых работ не предусмотрены**

### **18.3.6 Темы рефератов**

- 20.5 Темы рефератов (докладов)
  1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия на внешнем рынке.
  2. Основные формы ВЭД предприятия как виды международного бизнеса.
  3. Органы государственного регулирования ВЭД.
  4. Задачи государственного регулирования ВЭД России.
  5. Экономическая дипломатия и ВЭД предприятия.
  6. Конкурентоспособность предприятий и их продукции (услуг) на внешнем рынке.
  7. Международные формы расчетов предприятий по внешнеторговому контракту.
  8. Контрагенты предприятия во внешнеэкономической деятельности.
  9. Выбор посредников российских предприятий в международной торговле.
  10. Инкотермс. Сфера действия, особенности и сравнительная характеристика базисных условий поставки.
  11. Защита экономических интересов участников ВЭД.
  12. Подготовка и проведение переговорного процесса.
  13. Экономическая безопасность предприятия во ВЭД..
  14. Оценка экономической эффективности ВЭД предприятия.
  15. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.
    16. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности.
    17. Разрешение споров между участниками внешнеэкономической деятельности.
    18. Содержание и применение типовых контрактов.
    19. Международные контракты.
    20. Транспортное обеспечение внешнеэкономической сделки.
    21. Международные организации.
    22. Современные формы финансирования ВЭД предприятия..

Критерии оценки:

- оценка «зачтено» выставляется студенту, если тема доклада раскрыта на 70 и более %;
- оценка «не зачтено», если тема доклада раскрыта менее, чем на 70 %

### **18.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций**

Оценка знаний, умений и навыков, характеризующая этапы формирования компетенций в рамках изучения дисциплины осуществляется в ходе текущей и промежуточной аттестаций.

Текущая аттестация проводится в соответствии с Положением о текущей аттестации обучающихся по программам высшего образования Воронежского государственного университета. Текущая аттестация проводится в формах: устного опроса (индивидуальный опрос, фронтальная беседа, доклады); письменных работ (контрольные работы); тестирования. Критерии оценивания приведены выше.

Промежуточная аттестация проводится в соответствии с Положением о промежуточной аттестации обучающихся по программам высшего образования.

Контрольно-измерительные материалы промежуточной аттестации включают в себя теоретические вопросы, позволяющие оценить уровень полученных знаний и/или практические задания, позволяющие оценить степень сформированности умений и навыков.

При оценивании используются качественные шкалы оценок. Критерии оценивания приведены выше.

Промежуточная аттестация по дисциплинам (модулям) с применением электронного обучения, дистанционных образовательных технологий (далее – ЭО, ДОТ) проводится в рамках электронного курса, размещенного в ЭИОС (образовательный портал «Электронный университет ВГУ» (LMS Moodle, <https://edu.vsu.ru/>)).

Промежуточная аттестация обучающихся осуществляется в форме зачета.

Обучающиеся, проходящие промежуточную аттестацию с применением ДОТ, должны располагать техническими средствами и программным обеспечением, позволяющим обеспечить процедуры аттестации. Обучающийся самостоятельно обеспечивает выполнение необходимых технических требований для проведения промежуточной аттестации с применением дистанционных образовательных технологий.

Идентификация личности обучающегося при прохождении промежуточной аттестации обеспечивается посредством использования каждым обучающимся индивидуального логина и пароля при входе в личный кабинет, размещенный в ЭИОС образовательной организации.